

## Compte Rendu Conseil d'Administration du vendredi 21 avril 2022

### Format présentiel : Paris

---

Présents : Catherine Rioufol (CR), Isabelle Madelaine (IM), Françoise de Crozals (FdC), Bertrand Pourroy (BP), Jean Vigneron (JV), Patrick Tilleul (PT), Alain Astier (AA), Benjamin Bertrand (BB), Florian Slimano (FS), Jean-François Tournamille (JFT)

Florence Ranchon (FR) et Jean-Louis Cazin (JLC) pour le conseil scientifique

Guillaume Sicard (GS) pour la commission junior.

Excusés :

Régine Chevrier, Frédéric Pinguet, Emilie Petit-Jean,

Le CA débute à 9h30

1. Approbation CR du CA janvier 2022

Approuvé à l'unanimité

2. Bilan financier SFPO

Avance au CNHIM dans le cadre d'Oncorules OK avec le consortium.

Versement de 20 k€. Plus de dette pour la SFPO. Pas de news SFPC.

Oncotheriaque : déjà 70 k€ sur 4 mois pour les abonnements. Nombreuses sollicitations y compris par groupements achats, médecins libéraux, pharmaciens d'officine.

Résultat global négatif (donc pas d'impôts) mais prévu.

Oncotask :

- Trésorerie au 31/12/2022 à 58,8 k€ (en attente St Louis qui ne sera pas déficitaire)
- Avance Congrès Nancy : 15 k€

Bilan très positif au global. Sentiment que les efforts et évolutions (création oncotask ...) commencent à porter leurs fruits.

### 3. Journée St Louis

Huit espaces partenaires et 28 badges à ce jour

Un intervenant encore en cours

CR : Revoir le principe du premier arrivé premier servi car certains partenaires historiques (ROCHE) n'ont pas répondu dans les temps mais délicat de ne pas avoir de stand pour eux.

AA : La communication a été optimale par Sandrine et les labos connaissaient les règles.

Dépenses prévisionnelles :

- 12 k€ + 8,8 k€ pour les groupes experts dont un total = 45,123 k€

Recettes prévisionnelles :

- Affichage logo n'a pas trouvé preneur
- Participants industriels 28 x 800 = 22,4 k€

Résultat pour le moment : + 5300 euros

Programme scientifique quasi-finalisé

### 4. Oncodisp

Résumé des échanges notamment de mars 2022 : les échanges juridiques et techniques ont commencé après deux réunions SFPO-CONSORTIUM AGORIA - PHARMAGEST

Discussions techniques en cours entre PG et DOCAPOSTE

Les discussions juridiques pour le moment se font sans notre avocat, qui est néanmoins informé des avancées (ancien du cabinet Delsol, qui est le cabinet du CONSORTIUM).

Nous restons dans l'attente des contrats en cours de finalisation : contrat apporteur de données, contrat hébergeur de données.

A 11h30 ce 21 avril 2022 : rendez-vous CNAM pour discussions techniques sur les éléments de preuve de l'Assurance Maladie qui seraient intégrées dans Oncodisp.

Proposition :

- Aborder CNAM sur le principe de l'accord acquis
- Discussions techniques uniquement
- Pas de demande de soutien
- Présenter les choses comme étant en cours de mise en place à notre niveau

#### 5. Oncolien et autres oncorules

ONCOLIEN :

- Pilotage par Emilie en discussion dans la mesure du temps qu'elle peut encore trouver
- 

Lien entre les différentes rules :

- Pas les mêmes lignes éditoriales
- Quelle solution : qu'il s'agisse de refaire un des outils (Oncolien) ou de ne créer qu'une seule base de données et lier les deux entités représente un travail considérable +++ (pour mémoire 6 ans de travail Oncotheriaque et 7 ans pour Oncolien)
- Pour avancer : 2023-2024 professionnaliser les fiches Oncolien avec le CNHIM. Recrutement d'un pharmacien expérimenté « onco » à temps partiel ?
- Intervention Start up B2Bi qui permet d'analyser à l'aide d'algorithmes d'IA les discordances entre nos différentes rules.
- IM : le vrai problème ce sont les incohérences plus que les différentes lignes éditoriales. Ce ne sont pas les mêmes outils, pas les mêmes objectifs et pas le même public.

#### 6. Evaluation médico-économique : projet de recherche présenté par PT

Idée de Keenturtle : analyse médico-éco de projets IA appliqués à l'analyse de pharm clin onco.

Cibler les populations qui doivent bénéficier priorisation analyse pharmaceutique

Rationnel ciblage clinique :

- Coexistence logiciels métiers (chimio/hors-chimio) qui ne communiquent pas
- Sensibilité ++ des conséquences de la non-détection des DRP

Méthodologie :

- Approche cout-efficacité (ICER)
- Prérequis : cartographie activités pharmacie clinique oncologique
- Approche multicentrique 3 centres avec une solution numérique
- Difficulté : traduction DRP évités en unités monétaires ! A mettre en œuvre au sein de la SFPO ?
- Documentation des conséquences cliniques des DRP = travail de fond de la SFPO ?

#### En pratique

- Conso de ressources différentes dans les 5 phases de dvp
- Puis dans phase de pratique clinique courante
- 6 typologies de ressources consommées

#### Challenges

- Difficile d'avoir une approche de type prestataire apportant sa méthodologie applicable aux différents outils (car IA sur le marché sont très différents)
- JFT : qu'est-ce que l'on évalue ? L'outil, l'organisation de l'outil ou autre ?
- Au total 4 acteurs en présence : Vidal Sentinel, PharmaClass, Pharm IA, Synapse

#### Discussion

- Le groupe IA a rencontré PharmaClass ; Vidal Sentinel a contacté ; Pharm IA / PharmLABS
  - Synapse = plutôt approche recherche. Ils attendent nos règles et veulent les intégrer.
  - Tour de table : globalement plutôt PharmaClass et Synapse.
  - **Décision** : commencer par une enquête auprès des adhérents pour connaître leurs priorités ?
- OUI**

#### 7. Présentation groupe expert pharmacologie - galénique

Cf. Diapos présentées par Pierre Coliat.

Le groupe propose de modifier son nom : groupe expert pour l'amélioration de la qualité des produits d'intérêt pharmacologique en cancérologie

Quatre axes de travail :

- Bains de bouche utilisés dans le cadre des douleurs neuropathiques
- Bi-Tri spécifiques : revue de la littérature
- Technologies d'impression 3D : projet de recommandations ?

## 8. Commission Junior

Présentation par Guillaume. Bcp de juniors avec répartition assez hétérogène.

Bcp d'assistants (étaient internes quand ont intégré la CJ).

Comment recruter des internes ? Congrès FNSIP ? Newsletter ?

Modèle SFPC avec candidature et groupe de travail ? Ou conserver le modèle de la communauté des juniors en pharmacie oncologique ? Discussion en cours.

Reprise cet été 2022 des OncoPharmActu

Eté 2022 : formation autour d'EPJ de 3 séniors + juniors pour structurer Oncolien pour la période de transition vers le CNHIM.

## 9. Partenariats industriels

Retour sur les rencontres multiples auprès des industriels

Présentation SFPO globale et très appréciée. Objectifs de la SFPO y compris en recherche avec le modèle DROP.

Montant des contrats : annonce standard de 40-80 k€ par an pour deux ans.

Rencontre Roche, Novartis, BMS, Pfizer, Merck, Gilead, Janssen ... au total 10 et pas plus pour 2022.

Thématique qui émerge : accès précoces +++

En attente du retour des laboratoires intéressés.

## 10. Evolution des statuts d'Oncotask

Retour sur proposition de JFT.

Au décours de notre point budgétaire avec Sandrine, je vous soumetts la question de la transformation en EURL de la société Oncotask actuellement en SASU.

Aujourd'hui, cette SASU ne nous permet pas de salarier Sandrine car les charges sont 30% plus chères.

Sandrine avait proposé de conserver le système actuel avec sa société mais cela l'expose à « contrat de travail dissimulé » dans le cas où sa société se révélerait n'avoir de contrat qu'avec Oncotask. Sous contrôle de Sandrine, elle n'a pas l'ambition de diversifier ses activités et compte bien nous accompagner à 100% dans les projets Oncotask. On peut dire que nous n'avons plus de doute sur la possibilité de rémunération pérenne (nous en discuterons au moment du budget prévisionnel). Je pense qu'il faut anticiper la démarche et demander aux avocats/expert-comptables de Fiducial.

Au niveau des statuts, le statut EURL est bcp plus contraignant que le statut SASU mais différentiel d'environ 15 k€, mais cela ne nous expose plus au risque de travail dissimulé.

Prendre contact avec les avocats d'Oncotask (Me Moreau).

Volonté d'aller vers le salariat pour Sandrine Chauve mais recherche de la solution la plus appropriée.

## 11. Relations internationales ECOP

Présentation programme scientifique ECOP 5th

Discussion autour de l'accès à l'ECOP avec des montants qui sont élevés par rapport à nos habitudes et pour lesquels les prises en charges par les laboratoires pharmaceutiques sont quasiment absentes.

Est-ce que la prise en charge des inscriptions par la SFPO est envisageable ? Dans l'immédiat cela semble compliqué, il vaut mieux revenir à des prix au congrès SFPO.

## 12. Oncoteach

Dossier DPC envoyé le 20 avril 2022. En l'absence de réponse sous 2 mois, validé.

Catalogue en ligne :

- Entretiens anticancéreux
- Masterclass niveau 1 et 2
- Psycho-oncologie

Actuellement n=3 inscriptions (donc équilibre financier mais pas de rémunération des intervenants).

7 devis en cours.

!!! Certifier le prochain congrès de Nancy en certification périodique !

### 13. Assurance Maladie

Rémunération 4 k€ par la CNAM pour la formation elearning.

Etage 2 : cinq cas cliniques d'ici juin 2022.

Un groupe de 20 pharmaciens conseils vont être formés.

Le PC va dans une officine et présente le contenu des entretiens dans les pharmacies.

Cas cliniques transversaux ou thématiques ?

Réponse ? OK pour les 5 cas cliniques de juin avec les 5 intervenants originels.

Fin du CA à 16h40